



CURSO ONLINE Agente de Ventas

Curso patrocinado por



TU OPORTUNIDAD DE
CAPACITARTE
**EN EL MUNDO
INMOBILIARIO**



**CURSO 100% ONLINE DE
AGENTE DE VENTAS**



CURSO 100% ONLINE DE
AGENTE DE VENTAS

¡Ahora! curso de Agente
de Ventas más completo
y más barato



CURSO ONLINE DE AGENTE DE VENTAS

Conocer el perfil básico o conjunto de rasgos y cualidades que debe tener un vendedor para lograr los mejores resultados es fundamental. Este debe ser enfocado al sector al que se espera llegar y es por ello que cada empresa o vendedor debe crear un perfil de acuerdo a lo que espera sea lo mejor de acuerdo a sus propósitos. Este perfil generalmente está confeccionado por los directivos de las compañías o quién más experiencia en ventas tiene.



**CURSO 100% ONLINE DE
AGENTE DE VENTAS**

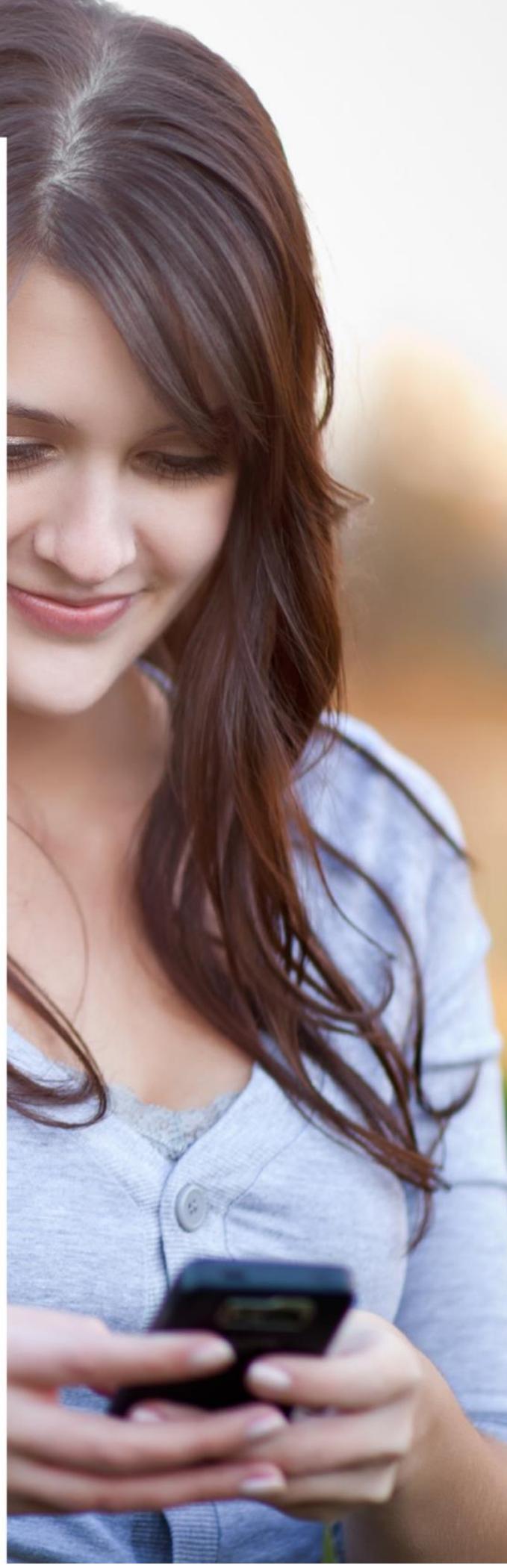
DETALLE DEL CURSO DE AGENTE DE VENTAS

Curso Online de Agente de Ventas

- Horario: Lunes a Domingo, las 24 horas.
- Curso Online de Ventas y Cierre de Ventas.
- Duración del curso: cuentas con 3 meses para completar tu curso.



**CURSO 100% ONLINE DE
AGENTE DE VENTAS**



CONTENIDOS

01

CURSO DE AGENTE DE VENTAS

UNIDAD 1 Introducción a la venta

- 1.1 Conceptos y fases
- 1.2 Neuroventas
- 1.3 Técnicas de venta

UNIDAD 4 Cerrar venta

- 4.1. Conceptos
- 4.2. Técnicas para cierre de ventas
- 4.3 Herramientas de apoyo

UNIDAD 2 Atraer y captar Clientes

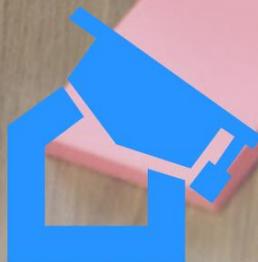
- 2.1. Conceptos
- 2.2. Técnicas para promoción y captación de clientes
- 2.3. Herramientas de apoyo

UNIDAD 5 Fidelización de clientes

- 5.1. Conceptos
- 5.2. Técnicas para fidelizar clientes
- 5.3 Herramientas de apoyo

UNIDAD 3 Conseguir que se interesen

- 3.1. Conceptos
- 3.2. Técnicas para conseguir que te consideren
- 3.3. Herramientas de apoyo



CURSO 100% ONLINE DE
AGENTE DE VENTAS



VALOR CURSO: \$84.900

TARJETA DE CRÉDITO



DEPÓSITO BANCARIO

CAPACITACION CHILE SPA
Rut 76.901.676-7

CTA. CORRIENTE BANCO ESTADO
629-7-218994-0



f: +56 2 3210 0084 / e: contacto@corredordepiedades.cl

