

PATROCINA







# TU OPORTUNIDAD DE SER UN CORREDOR DE PROPIEDADES CAPACÍTATE EN EL ÁREA INMOBILIARIA





# CURSO E-LEARNING DE CORREDOR DE PROPIEDADES

El Curso de Corredor de Propiedades tiene como objetivo que usted sea capaz de realizar esta rentable actividad, ya sea en venta o arriendo de propiedades nuevas o usadas, además de formar parte de este registro de corredores de propiedades con un número de registro, ficha de información y poder también publicar más de 200 propiedades en oferta directamente a www.corredordepropiedades.cl





# DETALLE DEL CURSO DE CORREDOR DE PROPIEDADES

Curso orientado a personas naturales que deseen realizar esta actividad de manera profesional en el territorio nacional, adquiriendo para esto los conocimientos necesarios de la actividad.

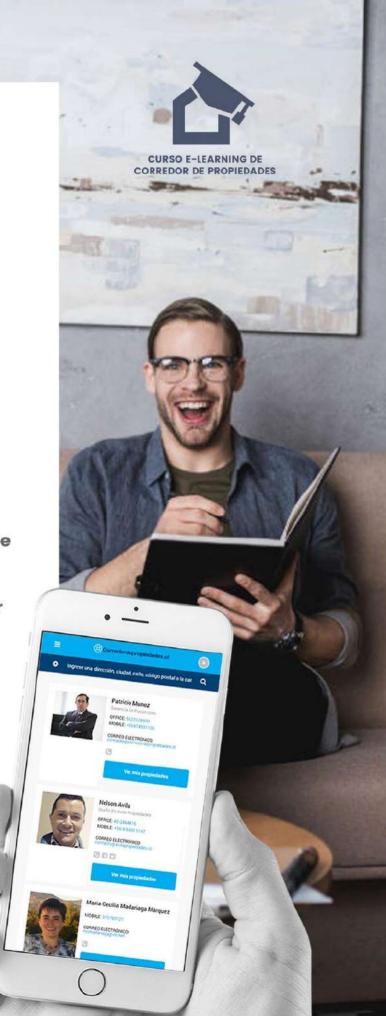
- \* Curso e-Learning.
- \* Acceso a la plataforma de estudio de Lunes a Domingo, las 24 horas.
- \* Duración del curso: 45 hrs.
- \* Cuenta con 3 meses para completar su curso.
- \* Tutoria





transferencia electrónica

Al termino de tu curso le entregamos un número de corredor, publicamos su foto en el registro www.corredordepropiedades.cl, y podrá publicar hasta 200 propiedades en el portal.



# CONTENIDOS CURSO E-LEARNING DE CORREDOR DE PROPIEDADES

Módulo 1.1 Aspectos Legales

Módulo 1.2 Aspectos Legales

Módulo 2: Iniciación de Actividades y Patente Municipal

Módulo 3: Conceptos generales

Módulo 4: La Compraventa

Módulo 5: El Arriendo

Módulo 6: La Administración

Unidad II

Módulo 1: Tasaciónes

Módulo 2: Valorización de Inmuebles

Módulo 3: Bienes Raices

Módulo 4: Técnicas de tasación

Unided III

Módulo 1: Financiamiento

Módulo 2: Mercados Financieros

Módulo 3: Leasing

Módulo 4: Subsidios Habitacionales

Módulo 5: La Hipoteca

Módulo 1: Obligaciones Código de Comercio

Módulo 2: Diligencia que debe emplear

Módulo 3: Obligaciones con su personal dependiente

Módulo 4: La Comisión

Módulo 5: Falta al pago de la comisión Video Operaciones inmobiliarias

Módulo 6: La Compraventa Módulo 7: El Arrendamiento

Módulo 8: La Administración

Módulo 9: Contabilidad

Módulo 1: Comercialización de Inmuebles

Módulo 2: Ecommerce o Comercio Electrónico

Módulo 3: Uso de una Plataforma Web

Módulo 4: Las Redes Sociales como una plataforma de comercio electrónico

Unidad VI

Módulo 1: La Venta

Módulo 2: Teoría Formulista

Módulo 3: Teoría Estímulo-Respuesta

Módulo 4: Teoría de la Necesidad-Satisfacción

Módulo 5: Atención de Cliente

Unidad VII

Módulo 1: Análisis Financiero y los Corredores de Propiedades



# **VALOR CURSO: \$156.000**

### TARJETA DE CRÉDITO







# **DEPÓSITO BANCARIO**

Capacitación Chile Spa Rut: 76.901.676-7

Banco Santander Cuenta Corriente 87028461



f: +56 2 3210 0084 e: contacto@corredordepropiedades.cl